

Webinar: "Strumenti efficaci per vendere corsi sulla sicurezza online"

Sei un consulente o un formatore? Partecipa al webinar gratuito e scopri le migliori strategie, strumenti e soluzioni digitali per vendere corsi online sulla sicurezza e ampliare la tua offerta formativa.

Negli ultimi anni la formazione a distanza in ambito sicurezza ha registrato una crescita costante. Questo è dovuto non solo all'evoluzione tecnologica, ma anche a una maggiore consapevolezza delle aziende rispetto alla necessità di formare in modo continuo i propri dipendenti.

Un'opportunità per consulenti e formatori

I consulenti della sicurezza e i formatori, grazie alla loro conoscenza delle normative e dei bisogni aziendali, sono nella posizione ideale per diventare anche distributori di corsi eLearning. A patto però di dotarsi degli strumenti giusti.

In questo nuovo scenario, **vendere corsi online** non significa improvvisarsi venditori, ma orientare le aziende verso percorsi conformi alla normativa, diventando così **figure di riferimento nella gestione formativa**.

Come farlo concretamente? Quali sono i requisiti per essere conformi? Quali strumenti e piattaforme possono supportare questa attività?

Un webinar gratuito per scoprire come vendere corsi online sulla sicurezza

Per supportare consulenti, formatori e realtà che vogliono proporre corsi sulla sicurezza sul lavoro in modalità eLearning, Mega Italia Media organizza il webinar gratuito "**Vendere corsi online sulla sicurezza sul lavoro - Strumenti per consulenti e formatori**", in programma **giovedì 25 settembre 2025, dalle 11:00 alle 12:00**.

Cosa aspetti? [Visita la pagina](#) e riserva subito il tuo posto!

Durante l'incontro verranno analizzati le principali tendenze **di mercato**, i **vantaggi competitivi** della formazione digitale, i **requisiti normativi** da rispettare per l'erogazione online. Sarà inoltre presentata la piattaforma **Scuola della Sicurezza**, pensata per agevolare consulenti e formatori nella gestione e rivendita dei corsi. Completerà l'incontro un **caso pratico** di un'azienda cliente che ha adottato con successo la piattaforma per promuovere la propria formazione online, valorizzando la propria offerta professionale.

Un'occasione utile per orientarsi tra le possibilità offerte dall'eLearning e trasformare la propria offerta in un servizio strutturato e scalabile.

[Visita la pagina](#) e riserva subito il tuo posto!

Di cosa parleremo

Formazione online sulla sicurezza: trend e vantaggi

- Trend mercato formazione online
- Vantaggi della formazione online per consulenti e clienti

Come vendere corsi online sulla sicurezza?

- La normativa sulla formazione in materia di sicurezza sul lavoro
- Requisiti per l'erogazione di corsi online sulla sicurezza
- Strumenti per la vendita dei corsi

I vantaggi di avere una piattaforma eLearning personalizzata

- Scuola della Sicurezza: la piattaforma dedicata ai consulenti
- La gestione e la rivendita dei corsi eLearning
- Caso pratico